

# קרן.פלר

שרותי משרד בשלט רחוק

## ברוכים הבאים

למדריך אמהות יזמיות  
שיראה לך איך תוכלי להרוויח  
למעלה מ **6K** בחודש  
בשעות נוחות מהבית



לשיחת ייעוץ לחצי כאן: <https://bit.ly/4bmH8TW>

מי מאיתנו האמהות, לא הייתה רוצה לעבוד מהבית, לתת שירות מהבית ולנהל את המשרד שלה בעצמה, בלי להיות תלויה בבוס או בשעות העבודה הקבועות? אם את חושבת שזה חלום אני כאן כדי להגיד לך - זה אפשרי, ואני רוצה להראות לך איך.

אז נעים מאוד, שמי קרן פלר, ואני בעלת עסק לשירותי משרד מרחוק ואני כאן כדי לשתף אותך בדרכים וכלים ליצירת עסק מצליח בעצמך, גם כרעיה וגם כאמא.

כבר ב-2019 כאמא לארבעה, נכנסתי לתחום הזה עם רצון להרוויח כסף ולתת משמעות לידע ולכישורים שלי, ולאחר שהתחלתי במסע הזה, אני כאן היום עם עסק פורה ומצליח.

המקצוע מאפשר לך לנהל משרד ולתת שירות ללקוח מהבית שלך, כאשר את מקדישה זמן גם לטיפול בילדים וגם לתחזוקת הבית. היתרון בעבודה מהבית הוא היכולת שלך לתפקד במועדי הזמן שלך ולעבוד עם לקוחות בהתאם לצורכיהם לפי היכולת שלך לתת להם מענה לך.

## איך הכל התחיל?

כשהתחלתי לא היה לי כ"כ מושג איך לעשות את זה, רציתי גם להשפיע בעזרת הידע שיש לי ולתת מעצמי, אז פרסמתי מודעה ב "איקס פלייס" והרבה זמן לא קיבלתי פניות, יום אחד, בזמן שעסקתי בנקיונות הבית, התקשרה לקוחה וביקשה את עזרתי ומפה לשם התגלגלו העניינים... והיום יש לי כבר עסק לשירותי משרד בשלט רחוק, התחלתי לעבוד ולתת מענה לאנשי עסקים שצריכים את העזרה שלי, ולא צריכים שאשב לידם במשרד!

אני עובדת 4 שעות ביום, כי ככה בחרתי ומרוויחה היום פי 3 יותר מאשר הייתי מרוויחה כשכירה ויש לי זמן לילדים, אני יכולה לבחור לי את הזמנים שאני רוצה וגם להיות פנויה לבית ולמשפחה.

## זו המציאות שלי

לקום בבוקר עם הילדים לארגן אותם למסגרות ולקחת אותם בכיף, להרוויח פי 3 מהשכר הממוצע היום לנהל לעצמי את הזמן מתי לעבוד ומתי לנוח לבחור עם מי לעבוד ועם מי לא.

ואז אמרתי לעצמי, רגע, אם אני יכולה בטוח גם עוד נשים יכולות לעשות את זה, גם מאוד התלהבתי אח"כ כשזה קרה עוד לפני שהקורונה פרצה, כי מסתבר שבתקופה ההיא כמעט כולםםםם כבר

עברו לעבודה מהבית או באופן היברידי. לכן חשוב לי שתדעי שגם את יכולה להוציא את כישוריך החוצה ולתת את שירותי המשרד והניהול שלך מהבית בזמן שלך ובדרך בה את קובעת ומנהלת את העניינים.

אז אם מעניין אותך להיות הבוס של עצמך לתת שירותים מהבית, ולנהל את הזמן והמשימות שלך באופן גמיש ומאורגן, לעבוד מהבית ולתת שירותי משרד בעצמך ללא בוס על הראש ויכולת לנהל את המשימות שלך בעצמך.

אני מזמינה אותך להמשיך לקרוא ולגלות כמה יכולות ואפשרויות יש בעולם הזה, שבו את יכולה לבנות עסק משלך ולהצליח מבלי להיות תלויה במקום עבודה פיזי. את כבר חושקת בו הרבה זמן, מדשדשת, ואם לא ידעת עד עכשיו כמה זה חיוני והכרחי לך, בואי, אני רוצה להראות לך, שלתת שירותי משרד בשלט רחוק נותן לך את מה שתמיד רצית.

## אז מה כולל בעצם מתן שירותי משרד מהבית

מתן שירותי משרד ושירותי מזכירות מהבית. מה זה אומר? שירותי משרד כוללים בתוכם הרבה דברים וכבר אפרט. במקצוע הזה את בעצם נותנת שירותי אדמיניסטרציה לעסקים שונים במקום להיות בעבודה מ 8:00 - 17:00 ולהיות מזכירה של בוס, להרוויח 5000 שקל בסוף חודש,

**את יכולה לעשות יותר**, לפחות 7000 שקל, אם לא יותר וגם לעבוד פחות! ואני אראה לך גם איך לעשות את זה. את יכולה להרוויח יותר. שוק העסקים הקטנים הוא מאוד גדול והרבה מהם צריכים עזרה בכל מיני תחומים בשירותי המשרד. והם עובדים מהבית ולא רוצים מזכירה במשרה מלאה. אני רוצה לתת לך טעימה מהשירות שאת יכולה ללמוד לתת לבעלי עסקים בין אם יחידים ובין אם חברות קטנות.

את נותנת את השירות שאת בוחרת לתת.

ואתן לך דוגמא לסוגים השונים של שירותי המשרד שיכולים להינתן מהבית:

# בואי תראי,

## 1. גביית כספים מלקוחות

הרבה בעלי עסקים לא עוקבים אחר הכספים שלהם ואין מי שמתקשר ללקוחות ויבקש את התשלום וידאג שהכסף יכנס לבנק.

## 2. מענה למיילים

יש לקוחות באופן קבוע צריכים שמישהו יענה להם למייל, המיילים זורמים ולא תמיד מספיקים לתת מענה טכני או מקצועי, ואת שם בשביל לעשות זאת.

## 3. שירותי תמיכה בוואטסאפ

שירות לקוחות לבעלי עסקים כדוגמת ניהול קבוצות היום הוא אחד הדברים הנדרשים בשוק לכולם יש איזשהי קבוצת וואטסאפ שקטה שבה נותנים טיפים וערך למקצוע של אותו לקוח אבל ללקוח אין זמן להתעסק עם זה.

## 4. מענה אדמינסטרטיבי ובק אופיס

פה למשל יש לנו ים של ניירת, ים של סידורים, קביעת פגישות וניהול יומנים. לסדר דברים מול ספקים ומול חברות משלוח למשל, לארגן מקום לאירוח, לתפעל את צוות המשרד, לראות שיש את כל החומר שהם צריכים, ועוד הרבה דברים במשרד שהיו יושבים לך כערימת דברים של **list do to** ועד שהיית מגיעה לזה במשרד היה לוקח לך הרבה יותר זמן. כשאת בבית, את מתקתקת אותה. יש לך לו"ז שאת צריכה לעמוד בו. בכל זאת, הילדים חוזרים כבר הביתה מהמסגרות.

## 5. הכנת חומר לרו"ח

לכל עסק יש מנהל חשבונות ורו"ח. בתחילת כל חודש או כל חודשיים יש להגיש את כל ההוצאות של העסק על מנת שידווחו לרשויות, אצל המון בעלי עסקים, החומר מבולגן והם לא זוכרים מה הגישו ומה לא אבל צריך לזכור שכל דבר קטן, זה כסף ואת תהיי זאת שעוזרת ללקוח להביא את הכסף. זה ממש רק חלק מהשירותים שאפשר לתת לעסקים. דמייני לעצמך למשל שאת יכולה לעבוד שעתים עבור לקוח מסוים כל יום ולהרוויח 120 ש"ח לשעה, סה"כ את עובדת נניח 20 שעות בחודש וכבר מרוויחה 2400 ש"ח מלקוח אחד. ואם את רוצה, את לוקחת עוד לקוח ומרוויחה עוד 2400 ש"ח לעוד שעתים ביום.

את גם יכולה לתמחר אחרת ולהגדיל את השכר שלך לשעה, זה באמת תלוי בשירות שלך ובנתינה שלך ללקוח. הפוטנציאל להגדיל הכנסות כאן הוא גדול, ויש לך לאן לגדול וגם להעסיק עובדות בנוסף מה שבמשרד רגיל לא בהכרח היה קורה! תביני, ברגע שאת מתפתחת וגדלה את צריכה יותר עזרה ועוד ידיים עובדות. את גם מראה ללקוח שלך שאת יכולה לתת יותר, והוא כבר מכיר

אותך על צד אחד מעולה שלך, למה שלא ירצה להמשיך ולתת לך עוד דברים שישחררו אותנו מהעול הזה, רק שמישהו יקח את זה ממנו וגם יגדיל לך את הריטיינר החודשי וההכנסות שלך יגדלו. מעבר לזה שבהתחלה אולי תעשי הכל לבד, את יכולה לפרוח ולגדול. השמים הם הגבול, יש כל כך הרבה מה לתת פה ופוטנציאל עצום להתרחב ולהתפתח וזאת מכיוון שאנחנו חיים בעולם טכנולוגי מאוד מתקדם ויש לנו אפשרות ללמוד, לקחת קורסים מקצועיים, למשל את נושא הבינה המלאכותית ולהציע את השירות הזה. את יכולה להתפתח להרבה כיוונים מבחינת תוכנות ומבחינת ההיצע שלך ללקוח.

את תוכלי בסופו של דבר גם להעסיק עובדים נוספים שיעשו עבורך את העבודה. והם גם יעבדו מהבית שלהם כמובן שצריך לדעת איך לנהל את זה אבל זה דבר שאפשר ללמוד.

המקצוע הנחשק לתת שירותי משרד מהבית, זה תחום עם פוטנציאל גדול תוכלי לעשות את זה עם כמה לקוחות שאת קובעת לעצמך.

אז מה נדרש כדי לפתוח עסק בתחום שירותי המשרד מרחוק?  
אז קודם כל ידע בסיסי בתוכנות מחשב כל האופיס - וורד, אקסל, פאוור פוינט, שימוש בדרייב. ידע בתוכנות - את בטח מכירה את חלקן. מחשב עם פינה שקטה מחוברת לרשת אינטרנט וטלפון נייד.

תצטרכי לדעת להביא את הלקוחות הראשונים, לפתוח תיק ברשויות. והכי חשוב, רצון לתת שירות מעולה! לצערי, אני התחלתי הפוך... כן היו לי את הכישורים אבל לא חשבתי לפנות למישהו שינחה אותי בדרך, מההיכרות שלי עם סוגים שונים של לקוחות והרצונות שלהם במהלך השנים, למדתי מה אני צריכה לעשות תוך כדי תנועה. אבל הכל התחיל מזה שרציתי להרוויח כסף ולעבוד מהבית, זו היתה התשוקה שלי! לתת מענה גם כלכלי למשפחה שלי וגם אישי ולהיות שם עבור בעלי והילדים. ולכן, אני רוצה שתדעי לעשות את זה גם ולצאת לדרך עצמאית משלך.

לחיות את המקצוע שלך, לתת שירותי משרד על הצד הטוב ביותר שלך ולהיות אמא יזמית. וזה ממש מה שאת יכולה ורוצה.

היום אני עוזרת לאמהות לפתוח עסק לשירותי משרד ולהגשים את החלום שלהן אז אם הגעת עד לכאן,

אז אחרי שהבנתן איך ניתן לעשות 6K ויותר אני רוצה לתת לכם מתנה נוספת אני מזמינה אותך לשיחת ייעוץ, שיחה בת 30 דק' ללא עלות שמטרתה לעזור לך להבין איך את יוצאת לדרך ומשתחררת ממחשבות שרק מונעות ממך להתקדם, אני אעזור לך להבין איך תוכלי כבר לנוע ולהגשים את החלום שלך להביא פרנסה הביתה ולנהל גם את העסק וגם את המשפחה, תתחילי כבר במחשבה לפתח עסק משלך בתחום שאת רוצה.

בואי תראי מה לקוחות אמרו עליי:

קרן פלר מנהלת לי את המשרד ביד רמה. יש לה צוות של עובדות עם מודעות גבוהה לשירותיות. היא והעובדות שלה נותנות לי שירות מעל ומעבר למה שחשבתי שאקבל. אני מקבלת הרבה מחמאות מהלקוחות שלי על השיחות הנעימות עם צוות המשרד. קרן גם דואגת להשאיר אותי מעודכנת טכנולוגית ולא מפחדת להכניס טכנולוגיה חדשנית לעבודה במטרה לייעל ולשפר את השירות. בזכות העבודה עם קרן והצוות שלה אני מרגישה שאני יכולה לצמוח ולהרחיב את העסק שלי.

קרן מעניקה לי שירות אדמיניסטרטיבי מקיף כבר שנים. יש לה צוות של מקסים ומקצועי, והכל מנוהל היטב על ידי קרן. אני מרגישה עטופה, מטופלת ונהנית מאוד.

קרן נותנת שירות מקצועי, אדיב ומסור בתחום הגבייה. מעבר לכך, וכערך מוסף משמעותי, מעבירה ללקוחות את המסרים של החברה, מראה אכפתיות ודאגה ללקוח, עניין שחשוב מאוד לחברתנו

קרן יקרה, תודה על העזרה בארגון וניהול העסק, תודה על הזעזרה שלך בסלילת הדרך ליצירת הקשר והתחלת עבוד עם אד הספקים החשובים שלנו שללא עזרתך בנושא זה לא היה קורה כל הכבוד על הנחישות המקצועיות והאכפתיות את בהחלט מהווה חלק חשוב בעסק

אני מזמינה אותך לשיחת ייעוץ ללא עלות  
לשמוע עוד על התחום ואיך גם את תוכלי להקים עסק.